

応募様式A [分野1、2] (記載例)

提出日：令和8年 月 日

※本様式は、地域産業クラスター計画の企業リスト作成、計画内容の精査及び必要な伴走支援の検討に使用します。売上高、取引額、投資額等の個社情報は、原則として公表しません。

※金額は税抜で記載してください。売上高・仕入高等は直近決算期ベースを基本とします。算出が難しい項目は概算で差し支えありません。

1 応募区分【必須】

該当する分野を選択してください。

応募する分野	☒ 分野1 海洋関連産業分野 ☐ 分野2 紙・素材関連産業分野 ※両分野への応募も可能です。
--------	---

2 企業情報【必須】

各項目を記載してください。

企業名	株式会社えひめシップ
法人番号	1234567890123
本社所在地	〒790-8570 愛媛県今治市一番町四丁目4番地2
県内事業所所在地	〒 本社と同じ ※本社と異なる場合、又は県内で新設・拡充を予定する場合に記載
代表者職・氏名	代表取締役 瀬戸内 一二三
主な業種・事業概要	船舶向け配管ユニット、金属加工部品及び機械装置の設計・製造を行っている。県内外の造船会社や船用機器メーカーへ製品を供給している。
従業員数	全体 103人(うち県内 100人)
ホームページ URL	https://www.ehime-ship.co.jp

3 担当者情報【必須】

各項目を記載してください。

所属・職名	営業第一課 課長
氏名	瀬戸内 四五六
電話番号	089-912-1000
メールアドレス	ehimecluster@ehime-ship.co.jp

4 対象分野における事業内容・企業の強み【必須】

各項目を記載してください。

主な製品・技術・サービス	対象分野に関係する主な製品、技術、サービスを記載してください。 船舶向け配管ユニット、艀装品及び精密加工部品の設計・製造を行っている。鋼材の切断・加工から溶接、組立まで一貫して対応できる体制を有し、多品種少量生産や短納期のニーズにも柔軟に対応している。
県内での事業活動	県内で行っている製造、研究開発、設備、事業拠点、今後の拠点新設・拡充予定等を記載してください。 今治市の本社工場において設計、加工、溶接、組立及び品質管理を実施している。今後、加工設備や溶接設備の更新を進め、生産能力の向上と品質の安定化を図る。
市場ニーズ・県外需要	対象市場、国内シェア、県外・海外取引、今後の需要獲得見込み等を記載してください。 世界的な環境対応船や省エネルギー船への需要の高まりを背景に、高品質な舶用部材への需要が拡大している。現在、売上の約60%が県外の造船会社向けであり、今後は環境対応船向け部材の受注拡大を目指している。
企業の強み・競争優位性	技術、品質、認証、知財、設備、人材、取引先、実績等の強みを記載してください。 ・高精度な金属加工・溶接技術 ・多品種少量・短納期への対応力 ・一貫生産による品質管理体制 ・県内造船会社との長年の取引実績 ・若手技能者の育成による技術継承
サプライチェーン・バリューチェーン上の役割	川上・川中・川下のどの機能を担うか、発注側・受注側・連携先としての立ち位置を記載してください。 県内外の造船会社及び舶用機器メーカーへ部材を供給するとともに、県内企業と連携しながら加工や表面処理等を行い、地域の海事産業サプライチェーンの一翼を担っている。

5 取引状況【必須】

各項目を記載してください。

項目	金額(税抜) ※概算可	主な内容・取引先の属性	備考
売上高	2,450 百万円	造船会社、船用機器メーカー当	直近決算
うち県外・海外売上高	1,470 百万円	県外造船会社等	約 60%
仕入高	1,320 百万円	鋼材、配管資材、機械部品等	
うち県内仕入高	760 百万円	県内鋼材商社、加工業者等	約 58%
県内企業等との主な取引・連携	—	県内加工企業、表面処理事業者、設計事業者等と連携して製品を製造・供給	

※直近決算期ベースを基本とし、算出が難しい項目は概算で差し支えありません。

県外・海外売上高は、愛媛県外又は海外の企業・顧客等への販売額を指します。県内仕入高は、愛媛県内企業等からの仕入・外注・調達額を指します。

6 今後の事業計画・投資計画【任意】

概ね5年間に予定又は検討している取組があれば記載してください。

検討中のものや最終投資判断に至っていない段階の事業(投資)計画でも差し支えありません。

【取組区分例】設備投資、研究開発、試作・評価、DX・GX、省力化・自動化、品質管理、保守管理、居住環境・福利厚生施設等、人材育成、販路開拓、共同開発・共同受注など

年度・時期	取組区分	内容	実施場所	概算額 (百万円)	期待される効果
R9	設備投資	ファイバーレーザー加工機の導入	今治市	80	加工精度向上、生産能力向上
R10	設備投資	溶接ロボットの導入	今治市	45	省力化、品質の安定
R10	DX	生産管理システム更新	今治市	20	工程管理の効率化、納期短縮
R11	GX	コンプレッサー・LED照明更新	今治市	15	省エネルギー、電力使用量削減
R12	販路開拓	国内展示会出展・営業活動強化	東京・大阪等	10	新規受注の獲得、販路拡大

※記載欄が不足する場合は、行を追加するか別紙を添付してください。

※投資額は概算値で差し支えありませんが、導入予定の設備の概要、投資目的、期待される効果等、投資内容が分かるよう記載してください。

※段階的な投資の場合は、各段階の内容と事業(投資)計画の全体像を記載してください。

7 地域内への波及効果【必須】

各項目について、記載してください。

現時点での見込みや想定でも差し支えありません。

県内企業等への発注・仕入・調達拡大の見込み	県内企業等との取引拡大、共同開発・共同受注、県内調達の拡大見込み等を記載してください。 受注拡大や設備投資に伴い、県内企業への加工委託や資材調達を拡大するとともに、新たな協力企業との取引を進める。
県外・海外需要の獲得見込み	県外・海外向け売上、国内上位シェア、販路拡大、新市場開拓等の見込みを記載してください。 環境対応船向け部材の受注拡大に取り組み、県外造船会社との取引拡大を図る。また、造船会社を通じて海外向け船舶への採用拡大を目指す。
付加価値向上・生産性向上の見込み	売上拡大、収益力向上、省人化、品質向上、コスト低減、製品高付加価値化等を記載してください。 設備更新やDXの推進により、生産性を向上させるとともに、高精度加工製品の比率を高め、付加価値の向上を図る。
人材確保・育成・定着の取組	採用、研修、リスキリング、技能継承、若年人材・外国人材・デジタル人材等に関する取組を記載してください。 工業高校や高等専門学校等からの採用を進めるとともに、技能講習や資格取得支援、OJTによる技術継承を実施し、若手技能者の育成・定着に取り組む。

8 行政・支援機関等に求める支援、事業実施上の課題【任意】

該当する事項があれば、記載してください。

支援ニーズ・課題	支援制度、補助金、融資、技術相談、専門家派遣、マッチング、販路開拓、人材確保、インフラ、規制・制度面の課題等について記載してください。 設備投資やDX・GXへの支援のほか、県内企業とのマッチングや共同受注の機会の創出、新たな販路開拓への支援を希望する。 また、人材確保が課題となっていることから、専門人材の確保・育成に関する支援の充実を期待する。
----------	---

9 公表・情報共有に関する確認【必須】

以下の内容を確認の上、全ての項目にチェックしてください。

- ☒ 応募企業が県により計画推進の核となる企業として選定され、当該企業を含む地域産業クラスター計画が国により決定された場合、企業名が内閣官房ホームページで公表される予定であること。
- ☒ 売上高、取引額、投資額、個別の取引先、未公表の技術・事業計画等の個社情報は、応募企業の同意がある場合を除き、原則として公表されないこと。
- ☒ 計画策定、国との協議及び県、市町、支援機関等による伴走支援の検討に必要な範囲で、応募内容が関係機関に共有される場合があること。
- ☒ 応募された事業(投資)計画の全てが地域産業クラスター計画に位置付けられるものではないこと。
- ☒ 県による企業の選定後、当該企業を含む地域産業クラスター計画が国により決定されることをもって、計画への位置付けが確定すること。
- ☒ 本応募又は計画への位置付けにより、国又は県の支援施策の採択又は活用が確約されるものではないこと。
- ☒ 必要に応じて、県からの追加確認、ヒアリング及び計画期間中の進捗確認に協力すること。

10 添付書類【必須】

以下の書類を添付し、該当欄にチェックしてください。

- ☒ 直近1期分の決算書【必須】
- ☒ 会社案内・パンフレット等【必須】
- ☒ 応募内容を補足する資料(投資計画、事業計画書、製品・技術資料等)【必須】